

Solutions B2B Marketing et Risque

Faire parler les données
pour stimuler les leviers
de rentabilité et de
développement



Domaines d'interventions

Conquêtes :

- algorithmes appétence, montant, marge...
- gestion de campagnes.

Fidélisation :

- upsales,
- cross sales,
- attrition.

Risque :

- Mégascore PH,
- détection fraude.

Réseau :

- géomarketing,
- extranets ad hoc,
- stratégie canaux,
- tableaux de bord.

Mégafichier pH Entreprises :

- exhaustivité,
- richesse,
- fraîcheur,
- historique.

Optimisation de données :

- intégration,
- hébergement,
- suivi.

Marketing Direct :

- postal, phoning, e-mails,
- optimisation Rol,
- partenariat call-center.

Comment optimiser mes taux de retours de mailing ? A quel taux d'intérêt dois-je prêter ? Qui sont mes clients ? Où implanter ma prochaine agence ? Quel canal de ventes utiliser ? Avec les solutions de pH Group, filiale du groupe Experian, vous pouvez enfin répondre à ces questions sur la base d'analyses rigoureuses et originales !

Qu'il s'agisse de conquérir des clients sur de nouveaux produits, de disposer en permanence d'un fichier client/prospect à jour, de segmenter votre réseau de distribution, de faire connaître vos offres par e-mail, d'évaluer l'exposition risque de votre portefeuille, etc., l'expérience de consultants multi-spécialistes est indispensable.

pH Group : les scientifiques de la donnée entreprise

Le métier de pH Group, depuis plus de 20 ans, consiste à créer des solutions opérationnelles sur mesure pour ses clients dans les domaines du Marketing et du Risque.

L'approche pH est basée sur l'observation des données, elle est empirique et itérative, souvent originale, toujours rigoureuse.

pH Group vous explique pourquoi les entreprises turbulentes font de meilleurs clients à long terme, et où devrait être votre prochaine implantation réseau. Nous optimisons votre

base prospect (et client), et lui ajoutons de nouvelles dimensions d'information. Nous expliquons la valeur des entreprises généreuses, et mesurons précisément le risque que représentent les entreprises stables. Nous vous aidons à conquérir de nouveaux clients et à enrichir vos relations clients actuelles.

L'approche pH Group

- **Faire parler les données entreprises.**
- **A chaque client, un besoin et une solution spécifiques.**
- **La statistique ne peut se passer de l'intuition et de la connaissance métier.**

Un outil clef : le Mégafichier pH

De nombreux partenariats historiques ont permis à pH Group de développer une base de marché particulièrement riche, tant d'un point de vue analytique que d'un point de vue couverture et qualité marketing direct.

Le Mégafichier pH est un outil dont

Immeuble le Triangle de l'Arche
8, cours du Triangle
92937 Paris La Défense Cedex
Tél. : 01 41 45 10 10
Fax : 01 41 45 10 20

www.experian.fr
www.phgroup.com/fr

pH Group : données et chiffres clés

Implantations

Londres et Paris

Date de Création

1987

Chiffre d'affaires

11 M € (2007), en croissance continue
de 20%/an depuis sa création.

Groupe

Experian

Equipe

Plus de 60 consultants, de plus de
15 nationalités différentes.

les clients pH bénéficient sous
diverses formes : études, données,
scores, etc.

Le Mégafichier pH constitue une
base analytique et marketing direct
unique qui combine quatre
caractéristiques essentielles :

- une couverture exhaustive du
marché français des entreprises,
- une profondeur historique de plus
de 10 ans, clé pour la mise au point
de scores prédictifs,
- au-delà des caractéristiques
classiques entreprises (taille, bilan,
international, activité...), le
Mégafichier pH dispose d'un panel
de variables dérivées (générosité,
richesse, profil de croissance,

risque, etc.), très précieux pour
comprendre la spécificité de
certains profils,

- une qualité et une couverture
uniques en postal, téléphone et
e-mail.

Il est issu de sources reconnues
telles que le fichier Sirène de l'Insee,
les bases bilans de Altares, les
fichiers redressements et liquidations
judiciaires de la Coface, les bases
e-mail de Reed Exposition, etc.

Pour en savoir plus sur notre offre, contactez-nous :

Gilles Verley
Tél. : +33 (1) 42 34 57 61
gilles@phgroup.com

Fichier	Sirene	Bilans	Actionnaires Relations bancaires	RJ/LJ (1)	International	Téléphones Contacts	email
Source	INSEE	ALTARES COFACE (2)	ALTARES	ALTARES COFACE (2)	Douanes CCI (2)	ALTARES INSEE KOMPASS (2)	KOMPASS REED GISI
Depuis	1990	1993	1993	1995	1994	1994	2004

Intégration de l'ensemble des sources
6,4 M d'entreprises (actifs : 3,9 M) / 7,2 M d'établissements (actifs : 4,6 M)

Exhaustivité / fraîcheur Diffuseur INSEE, mises à jour mensuelles.	Profondeur d'information : Actionnariat, performance, risque, comportements, structure, dynamique, etc.
Historique : Plus de 10 ans d'historique aux niveaux établissements et bilans.	Canaux MD : Offre unique en email B2B (lab@se) et maximale en téléphone et contact.

(1) Redressement judiciaire / liquidation judiciaire.
(2) Ponctuellement.